

# Pressemitteilung

## Relicense ernennt Guus Derckx zum Managing Director Benelux

**Deventer, 14. Januar 2019** – Relicense, einer der führenden europäischen Anbieter gebrauchter Softwarelizenzen, hat Guus Derckx (34) zum Managing Director Benelux ernannt, um das Unternehmenswachstum in der Region weiter zu beschleunigen.

Mit Derckx gewinnt Relicense einen erfahrenen **Sales Manager**, der dem direkten und indirekten Geschäft von Relicense in Benelux neue Impulse verleihen wird. Vor seinem Wechsel zu Relicense arbeitete er unter anderem als Senior Account Manager Enterprise für COMPAREX sowie in verschiedenen Sales Management Funktionen bei dem US-amerikanischen Lösungsanbieter Insight. Derckx folgt Jarno Claassen, der Relicense verlassen hat.

Thomas Bauer, CEO von Relicense, erklärt: „Wir freuen uns sehr, Guus Derckx in unserem Team begrüßen zu können. Mit seinem fundierten Know-how und seiner langjährigen Erfahrung in der IT-Branche kennt Guus die Bedürfnisse unserer Kunden genau und ist so in der Lage, ein für jeden Einzelfall optimales Lizenzierungsszenario zu entwickeln. Er wird eine zentrale Rolle bei der Erreichung unserer ambitionierten Wachstumsziele in den Benelux-Ländern und beim weiteren Ausbau unserer führenden Marktposition spielen.“

Derckx sagt: „Der Markt für gebrauchte Microsoft-Lizenzen ist auch in den Benelux-Ländern sehr stark im Kommen. Ich freue mich darauf, gemeinsam mit dem gesamten Experten-Team der Relicense dieses Potenzial auszuschöpfen und unseren Kunden in der Region dabei zu helfen, erhebliche Kosteneinsparungen zu erzielen.“

### Relicense AG

Die 2008 gegründete Relicense AG ist der führende europäische Anbieter von Software-Lizenzen aus zweiter Hand und berät Unternehmen in allen Fragen rund um das Software Asset Management. Neben der deutschen Firmenzentrale in Inning am Ammersee ist die Relicense AG mit Niederlassungen in Italien, den Niederlanden, in Polen und Dänemark vertreten und beschäftigt heute rund 30 Mitarbeiter. Mit seinem internationalen Netzwerk von Vertriebspartnern bedient die Relicense AG Unternehmen und Organisationen aller Branchen und Größenordnungen, die vom Kauf oder dem Verkauf gebrauchter

Volumenlizenzen profitieren und ihre Software Assets in optimaler Weise einsetzen wollen.

## **Ansprechpartner Relicense AG**

Katrin Luther

Marketing Spezialist

Phone +49 (0) 8143 99 14 66-34

katrin.luther@relicense-ag.com

## **Ansprechpartner LEWIS**

Sascha Blasczyk

Karlstraße 64

D-80335 München

Phone +49 (0) 89 1730 1943

sascha.blasczyk@teamlewis.com